2024年度オンライン講座~入社3年目まで対象

「転ばぬ先の講座丨 | ~自分で組み立てる社会基盤力講座

強みと弱みを発見し、あなたがプランニングする、あなた独自の講座 - 7月スタート・土曜コース・全15回から選択 -

はじめに

新入社員を含めた一般社員向け研修には、多くの課題があります。 「転ばぬ先の講座」では、その課題に対応したプログラムを構築しました。

企業の課題

- 人数が少ないので研修プログラムが組めない
- 研修費用がかかりすぎる
- 日常業務に追われ研修どころでない
- 社会基盤的なフォローアップ研修が少ない

「転ばぬ先の講座」 の対応

- ◆オンラインで自宅でも受講可能
- ◆ 仕事に影響しない土曜日の夕方に受講
- ◆ 自分に合ったプログラムが選択できる
- ◆費用負担に合ったプランが作れる

1)講座の目的

社会という新しい環境に挑戦している入社1年から3年までの方々が、社会基盤的なスキルや力を再認識し、仕事に対するモチベーションをさらに向上させ、仕事で実践することを目的にしています。

2)講座の特徴

対象者

入社1年から 3年までの方々

テーマ

社会基盤的な力の再確認と強化

選択型

必要なプログラム を選択して受講

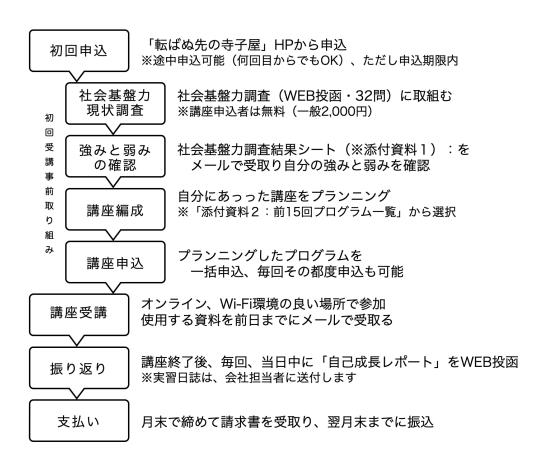
全15の講座プログラムを用意しました。

自分の強みや弱みを把握し、強みを伸ばし弱みを改善するために、自分に合ったプログラムを、15の講座プログラムから選択、自分でプランニングして参加してください。

3)講座の概要

日程	毎週土曜日 開催	■7月13日(土)から10月19日(土)・毎週土曜日:全15回■各回、18時から19時半(90分、休憩なし)■全15回から自分に合ったプログラムを選択して参加※全15回プログラムは、「添付資料2」で確認	
手 法	全オンライン	■ Wi-Fi環境の良い場所で受講ください。 ※zoomURLは、毎回、受講前日までにお送りします。	
費用	1人1回 5,000円 (消費税込)	■会社申込の場合は、毎月末で締めて、請求書を発行します。 ■個人申込の場合は、毎月末で締めて、翌月10日までに、指定の口座 に振り込んでください。	
申込	HPから	 「転ばぬ先の寺子屋&カースキャリア」のHPから申込 「転ばぬ先の寺子屋」で検索 → 「転ばぬ先の講座」をクリック 申込締切は、各回講座実施の2日前の木曜日 ※「添付資料2:講座コンテンツ」で確認 	
定員	30人まで	■土曜日コースの定員は30人(6人5グループ編成を基本に) ■毎回、先着順で定員になり次第締切り、少人数でも実施	

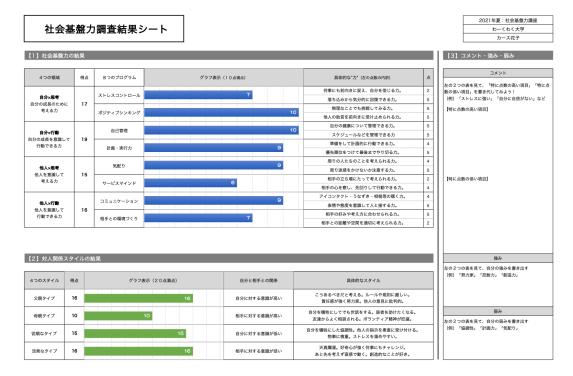
4) 申込から受講までの流れ



----- 添付資料 ------

1:社会基盤力調査結果シート

初回申込時に、社会基盤力調査(WEB投函、設問32問)に答えた方には、講座開始前に、下記の結果シートをメールで送ります。



2:全15回プログラム一覧

各回、18:00から19:30の90分 オンラインで5分前に入室ください。 Wi-Fi環境の良いところで参加ください。 各回、申込期限までに申し込んでください。

回	講座日	申込期限	テーマ	コンテンツ
1	7月13日 (土)	7月11日 まで	社会基盤力とは	社会基盤的な力やスキルなどを解説。 自分の強みや弱みを見つける。
2	7月20日 (土)	7月18日 まで	興味と関心の重要性	何事にも興味と関心を持つことの重要性を理解し、自 分に、そして他人に興味を持つ力を養う。
3	7月27日 (土)	7月25日 まで	OUTPUTの重要性	商談したり、会議で自分の意見を述べたり、日常の仕事の7割を占めるOUTPUTに取り組む。
4	8月3日 (土)	8月1日 まで	グループ討議参加の仕方	日頃の仕事で多いグループ討議、参加するときの留意 事項を学び、発言力を高める。
5	8月10日 (土)	8月8日 まで	自己紹介の仕方	人生で100回以上あると言われる自己紹介、自己紹介 のネタ作りや自己紹介の仕方を学ぶ
6	8月17日 (土)	8月15日 まで	他人評価の重要性	仕事では、なぜ、他人評価が重要になるかを理解し、 実際に他人評価を体験する。
7	8月24日 (土)	8月22日 まで	ストレスコントロール	ストレスは何で構成されているかを理解し、体と心の コントロールの仕方を学ぶ。
8	8月31日 (土)	8月29日 まで	ポジティブシンキング	仕事を成功されるために最も重要な「前向きさ」や 「積極性」の重要性を学ぶ。
9	9月7日 (土)	9月5日 まで	自己管理力	24時間の1日の過ごし方を整理し、課題を見つけ改善善することに取り組む。
10	9月14日 (土)	9月12日 まで	計画的行動	目標を決めて、計画→実行→検証といったマネジメントサイクルを理解し、優先順位をつけて計画的に行動することを学ぶ。
11	9月21日 (土)	9月19日 まで	気配り	マニュアル、マナー、気配り、サービスマインドの位置付けを理解し、気配り以上を目指す。
12	9月28日 (土)	9月26日 まで	サービスマインド	相手に喜んでもらいたいマインドを理解し、ケースス タディーを交えて理解を深める。
13	10月5日 (土)	10月3日 まで	コミュニケーション の基礎	コミュニケーションの4つの特徴を理解し、コミュニケーションの重要性を確認する。
14	10月12日 (土)	10月10日 まで	コミュニケーション の仕方	話すスキル、聴くスキルなど、具体的にコミュニケー ションを体験する。
15	10日19日 (土)	10日17日 まで	良好な対人関係	報告・連絡・相談やメールなど、良好な対人関係を築 くスキルを学ぶ。

動画でも案内しています。